

El Protocolo de Confianza: La Admisión como Debida Diligencia

Garantía Precontractual y Transparencia para Estudiantes de LATAM



“La admisión no debería sentirse como una carrera para cobrar. Debería sentirse como una revisión seria: quién eres, qué buscas, qué documentos tienes y qué riesgos debes entender.”

Autoridad

D. Carlos Salinas, Chief Quality Officer (CQO)

Posición Institucional

Université Saejee Paris

Raíz Institucional








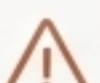
Herencia española, memoria Orueta, proyección europea desde París.



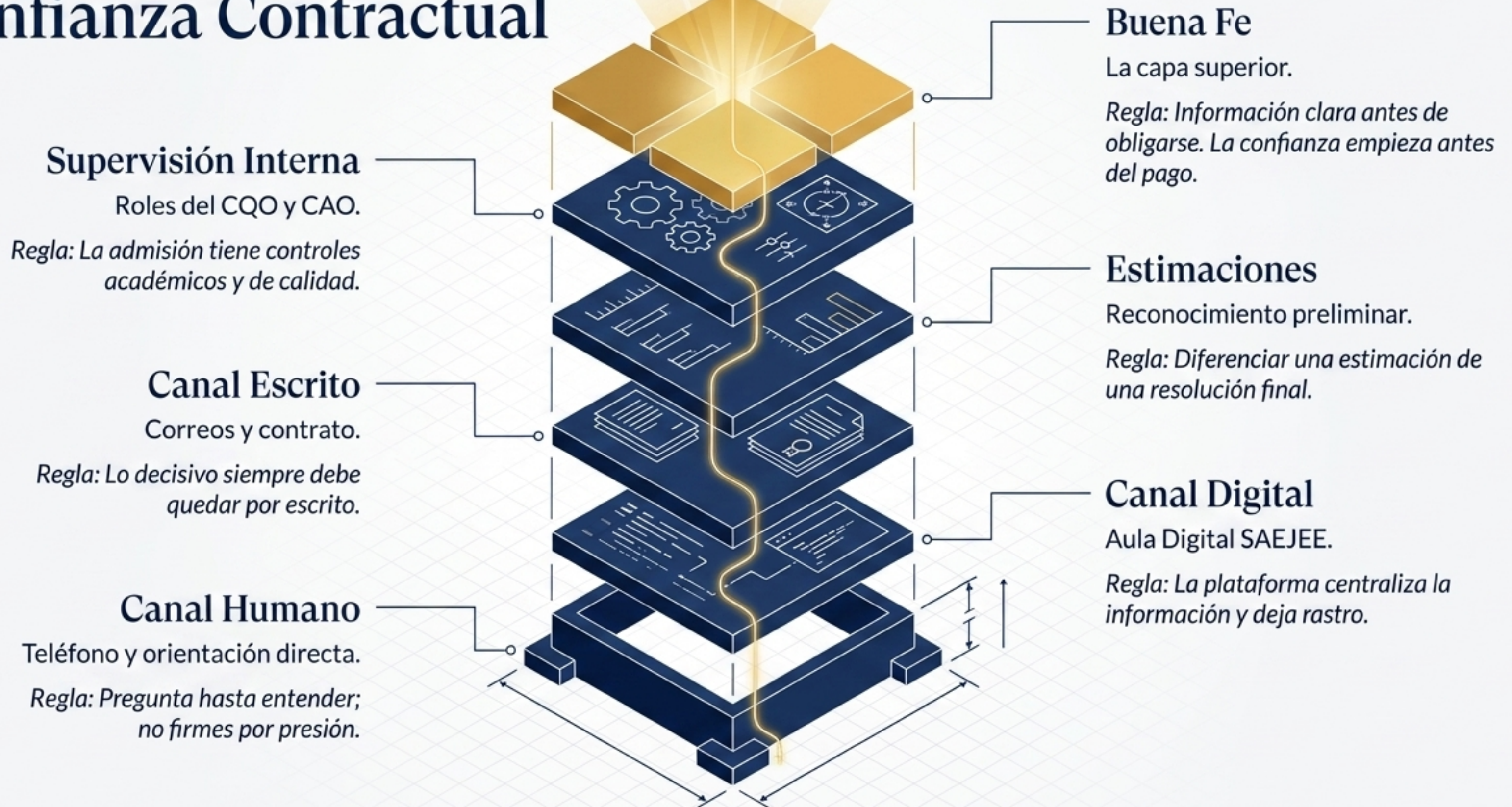
El Paradigma

La fase precontractual es una zona delicada donde nacen las expectativas. El principio de buena fe exige no usar la asimetría informativa contra el candidato.

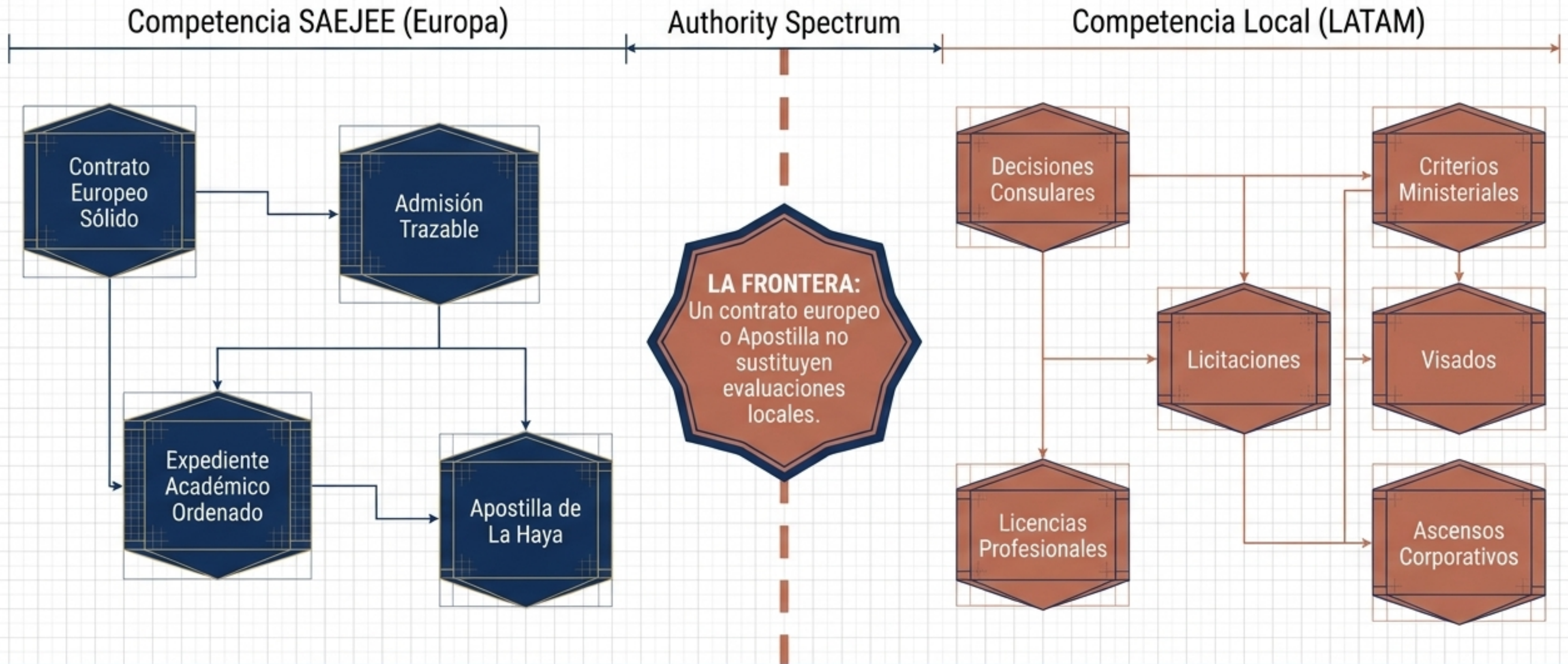
La Línea Crítica: Orientar vs. Prometer

	ORIENTAR	PROMETER
Reconocimiento	 Explicar que los estudios previos pueden requerir revisión técnica.	 Convertir una posibilidad en una certeza inmediata.
Duración	 Indicar claramente si el tiempo es una estimación.	 Ofrecer tiempos como condiciones cerradas sin margen.
Costos	 Precisar exactamente qué incluye el pago y qué trámites son extra.	 Ocultar costos bajo paquetes ambiguos.
Uso Internacional	 Distinguir entre autenticación, equivalencia y habilitación profesional.	 Asegurar que el título sirve para todo sin contexto local.

La Arquitectura de la Confianza Contractual



La Frontera de Responsabilidad y Uso Documental



Para México, Colombia, Argentina, Chile, Ecuador y Brasil: La pregunta correcta no es 'si esto sirve', sino '¿para qué uso concreto se presentará el documento?'. Cada objetivo pide una carpeta distinta.

5 Pilares para Navegar el Lenguaje Legal

The Blueprint Dossier



1. La primera llamada importa

Una simple charla orienta una inversión grande; debe ser precisa.



2. La estimación no es sentencia

Toda evaluación preliminar tiene un alcance provisional que debe explicarse.



3. La buena fe se documenta

La transparencia no es solo actitud, necesita registro y memoria documental.



4. El asesor no reemplaza el contrato

Las promesas verbales no sirven; la versión final debe coincidir con lo firmado.

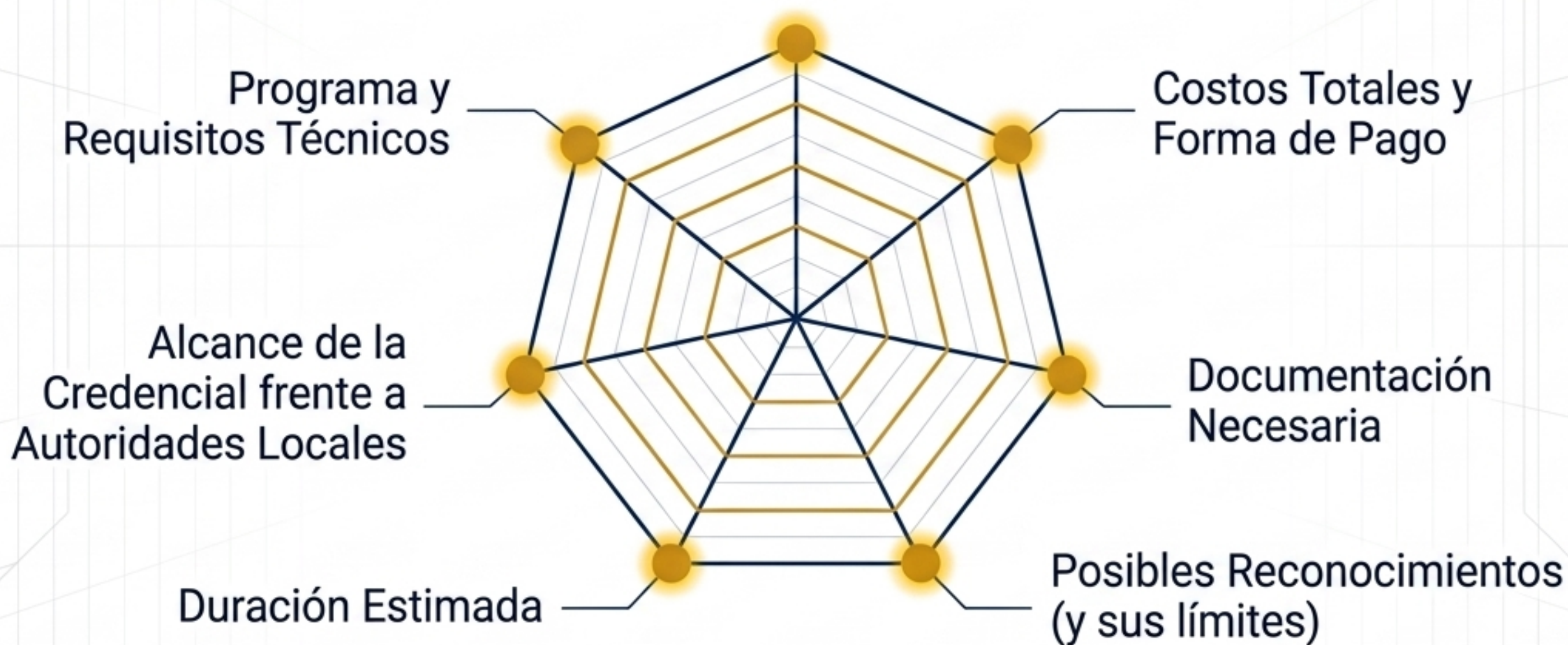


5. LATAM necesita trazabilidad

Frente a decisiones hechas por WhatsApp, las autoridades y familias valoran expedientes claros y formales.

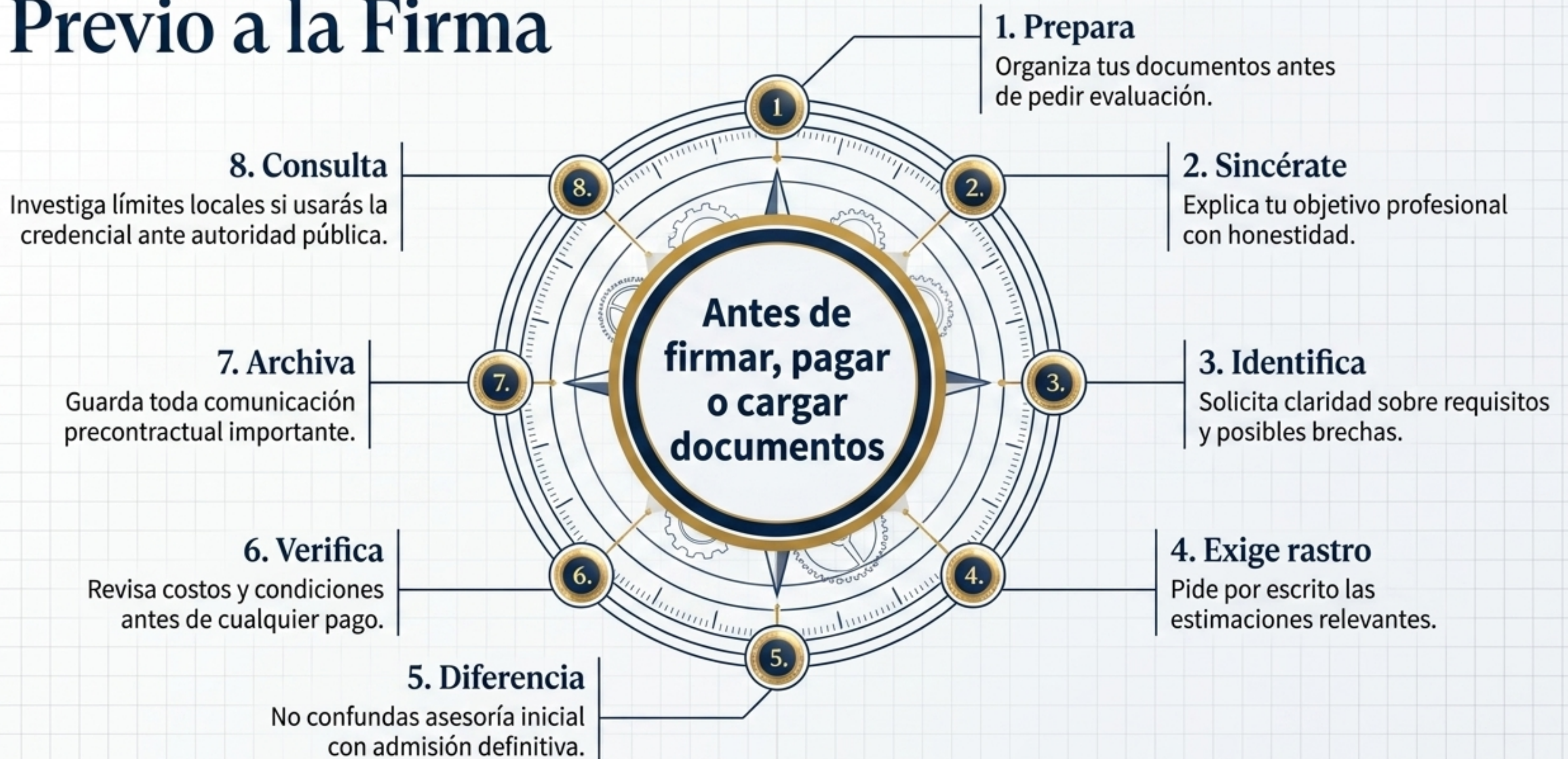
La Base de Información Mínima

Qué debe recibir un candidato antes de decidir. Si falta una de estas piezas, la decisión se vuelve **emocional y más riesgosa**.



El principio de buena fe (Art. 242 del Código Civil alemán) exige lealtad documental.

Tablero de Control Previo a la Firma



Diagnóstico de Dudas Frecuentes

¿La asesoría crea obligación de admisión?

No. Orienta y prepara, pero la admisión depende de una revisión rigurosa de los requisitos.

¿Una estimación de aprendizajes previos es definitiva?

No necesariamente. Toda estimación puede requerir un análisis técnico posterior exhaustivo.

¿La Inteligencia Artificial puede reemplazar al asesor?

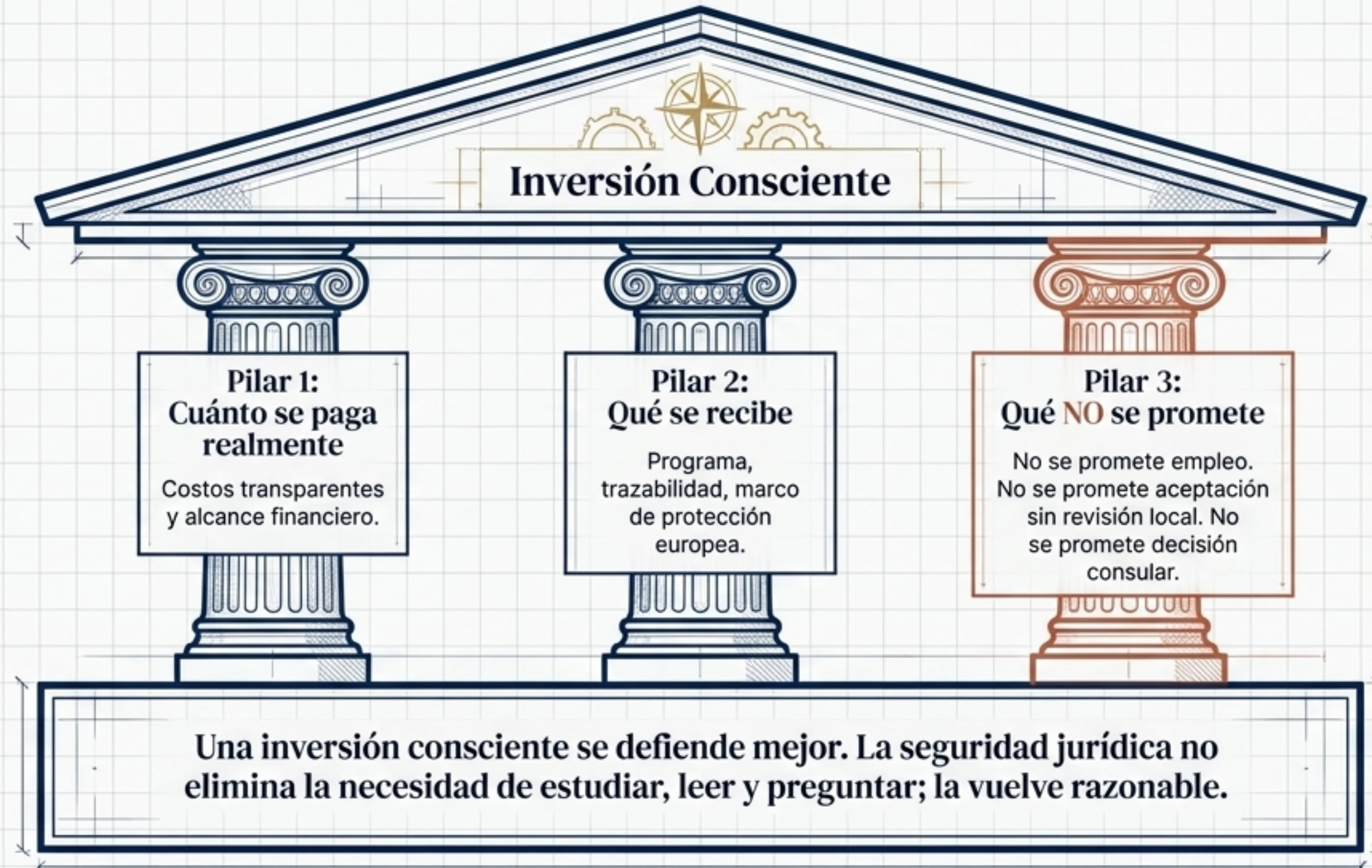
No. La IA apoya con información, pero las decisiones sensibles requieren criterio humano y documentación oficial.

¿Qué hago si una promesa no aparece en el contrato?

Pide aclaración inmediata antes de firmar. Lo relevante debe quedar incorporado o documentado formalmente.

Auditoría Familiar: Una Lectura Final desde LATAM

La decisión de estudiar a menudo involucra a la familia, parejas o empresas.
Reúnan a quienes participan y revisen juntos estos tres pilares:





Admitir bien es cuidar el futuro expediente.

La confianza contractual no significa que no habrá trámites. Significa que no empiezas desde el desorden. Nuestra vocación hacia LATAM nos obliga a una comunicación más seria: **prometer menos de lo que el mercado grita y documentar más de lo que el estudiante suele recibir.**

D. Carlos Salinas

Chef du Service de l'Unité Technique de Qualité (CQO)

cqo@universite-saejee-paris.fr