

La educación internacional como inversión estructurada: Guía de integridad contractual para LATAM.

Cómo leer un contrato universitario europeo con rigor corporativo, proteger el patrimonio familiar y evitar la opacidad financiera.

Sign-off Block

Auditoría y Transparencia

Firma Autorizada: Dña. Rosana Perdigón
Chief Financial Controller, Université Saejee Paris



Somos SAEJEE.

Hablamos desde nuestra propia casa institucional: raíz española, memoria Orueta, presencia hispana y proyección europea desde París.

Nuestra relación directa con LATAM nos obliga a una comunicación más seria: prometer menos de lo que el mercado grita y documentar más de lo que el estudiante suele recibir.



La educación internacional no empieza el día de la primera clase. Empieza cuando una familia pregunta cuánto cuesta, qué incluye, qué pasa si se arrepiente y qué documento prueba lo acordado. La confianza financiera no nace de decir 'tranquilo'; nace de mostrar qué se paga.

El cambio de paradigma: De la ilusión emocional al análisis financiero.

El Consumidor Emocional

Se enfoca solo en la promesa del “sueño europeo”.

Trata el contrato como un trámite aburrido para llegar a la clase.

Se fija únicamente en la cuota mensual atractiva.

Confía en lo que el asesor comercial le dijo por teléfono.



El Inversor Corporativo (El Estudiante SAEJEE)

Lee el contrato como leería una **inversión empresarial**.

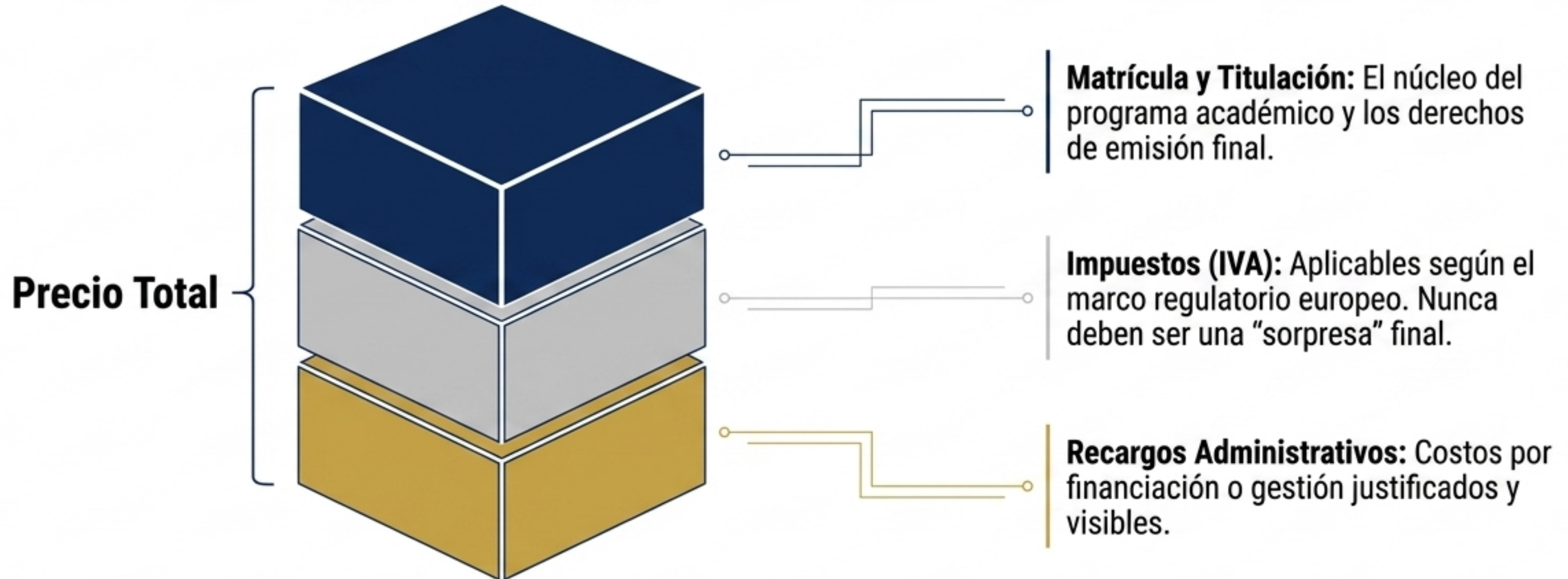
Entiende que la **claridad económica** es parte de su dignidad.

Analiza qué compra, qué recibe, qué **NO recibe** y cuándo puede salir.

Sabe que lo decisivo y vinculante es únicamente **lo escrito**.

Un precio claro no es un precio pequeño.

Un programa de élite exige una inversión alta. Lo inaceptable no es el precio, es la opacidad.
Todo concepto debe poder explicarse antes de la firma.



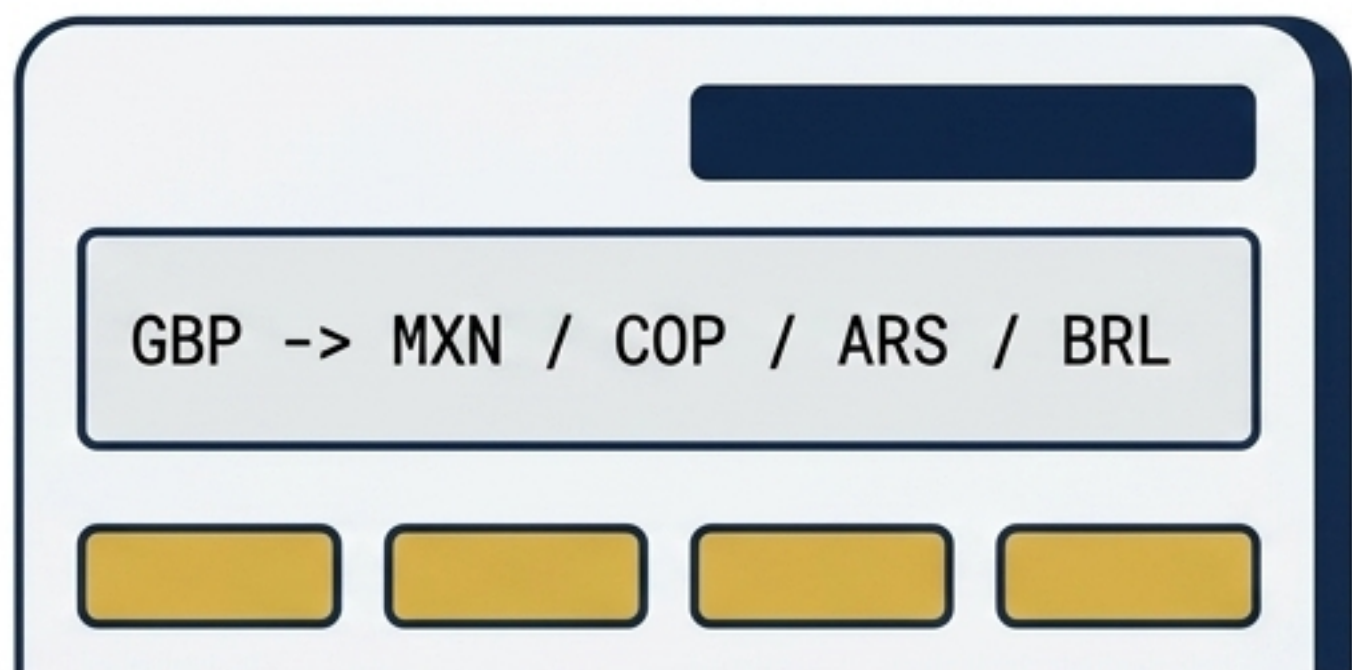
ADVERTENCIA AL INVERSOR: Mira el costo completo, no solo una cuota atractiva.
Menor cuota mensual puede implicar mayor costo total.

La transparencia financiera como protección al consumidor.

| Concepto Contractual | Opacidad LATAM | Integridad SAEJEE |
|-----------------------|---|---|
| Estructura del Precio |  El precio real aparece por partes (inscripción, emisión, plataforma, certificación, traducciones, permanencia). |  Precio total consolidado en la matriz contractual antes de firmar. |
| Riesgo Divisa |  Se asume o se oculta el riesgo de cambio local. |  Operación financiera clara (frecuentemente en GBP vía Barclays), exigiendo al estudiante analizar tipo de cambio. |
| Condiciones de Salida |  «Firme ahora, no hay devoluciones.» |  Derecho de desistimiento estructurado para revisar la idoneidad, no como formalidad ignorada. |

Cómo mirar los recargos y las divisas sin ingenuidad.

La Variable Divisa



La centralización financiera (ej. vía Barclays en GBP) aporta orden europeo, pero no sustituye tu responsabilidad.

Familias con ingresos locales deben añadir siempre un margen conservador por variación cambiaria. La transparencia europea no congela la economía local.

La Trampa de la Cuota

[ESCENARIO A]:
Costo total por pago al contado.

[ESCENARIO B]: Costo total por
financiación mensual (incluyendo
recargos).

Un pago mensual alivia el flujo de caja, pero aumenta el costo final. ¿Un recargo por financiación es abusivo? No, si es proporcional y conocido. La educación se paga con dinero real, no con ilusión.

El protocolo previo: Antes de firmar, pagar o cargar documentos.

01

Pide desglose de todos los conceptos.

02

Calcula el tipo de cambio con margen conservador.

03

Verifica impuestos aplicables (ej. IVA).

04

Compara el costo total, no la cuota.



07

Usa el periodo de desistimiento para probar la plataforma.

05

Confirma por escrito toda promesa comercial.

06

Guarda recibos, facturas y el contrato final.

08

No comprometas el patrimonio familiar sin entender los escenarios de salida.

Cinco leyes para no perderse en el lenguaje legal.

01

Lo claro protege.

Un precio alto y claro siempre es mejor que un precio bajo lleno de sorpresas posteriores.

02

La divisa importa.

Pagar en divisas fuertes exige auditar constantemente el flujo de caja familiar.

03

El contrato manda.

El asesor no debe prometer por fuera de lo firmado. Lo decisivo es lo escrito.

04

El desistimiento tiene función.

Es una herramienta para revisar el ajuste inicial, no una simple letra pequeña.

05

La trazabilidad ayuda.

Tus recibos y comprobantes son parte vital de tu expediente para cualquier trámite o reclamo.

La utilidad de la credencial: ¿Para qué uso concreto se presentará?



Una familia que entiende los límites de un documento toma una decisión mucho más fuerte.

La pregunta más madura: Qué NO se promete.

La garantía europea que nos interesa es una garantía de claridad, no una fantasía de ausencia de obstáculos.

Lo que NO se promete

- ✗ No se promete empleo automático.
- ✗ No se promete aceptación académica sin revisión local.
- ✗ No se asegura la decisión de un cónsul para un visado.
- ✗ No se promete que una autoridad extranjera deje de pedir documentos adicionales.
- ✗ No se elimina el riesgo financiero cambiario.

Lo que SÍ se ofrece

- ✓ Un marco contractual de absoluta claridad y trazabilidad.
- ✓ Información, registros y documentos ordenados desde el día uno.
- ✓ Arquitectura diseñada para reducir asimetrías de información.
- ✓ Una inversión consciente que se defiende mejor ante cualquier dificultad.

La Junta Directiva Familiar: Una lectura conjunta.

La decisión de estudiar no es individual. El contrato ordena expectativas familiares y evita que el entusiasmo ciegue el análisis.



Protocolo de Lectura Familiar

- ✓ Revisen juntos: Cuánto se paga realmente.
- ✓ Revisen juntos: Qué se recibe exactamente.
- ✓ Revisen juntos: Qué límites tiene la credencial.

Esta lectura familiar evita conflictos posteriores y blinda la inversión.



“ La integridad contractual se resume en una frase: lo que se paga debe corresponder con lo que se firmó, y lo que se firmó debe haberse entendido antes de pagar. ”

La seguridad jurídica no elimina la necesidad de estudiar, leer y preguntar.
La vuelve razonable. Empieza tu expediente con el orden de un inversor.